

NIKOLA JOVANOVIĆ

MENADŽER PRODAJE

nikola.jovanovic@example.com • +381 64 223 4455 • Novi Sad, Srbija

Komercijalista sa više od 8 godina iskustva u B2B prodaji, razvoju klijenata i pregovorima. Dokazani rezultati u povećanju prihoda, širenju prodajne mreže i unapređenju prodajnih procesa kroz analizu tržišta i dugoročne partnerske odnose.

RADNO ISKUSTVO

Menadžer prodaje

03/2021 – Trenutno

Delta Trade d.o.o. - Novi Sad

- Upravljanje prodajnim portfoliom od preko 120 aktivnih klijenata na teritoriji Srbije.
- Povećanje godišnjeg prihoda za 38% kroz razvoj novih kanala prodaje i optimizaciju cenovne politike.
- Uvođenje CRM sistema koji je skratio prodajni ciklus za 25%.
- Vođenje i mentorstvo timu od 4 komercijalista.

Komercijalista

01/2018 – 02/2021

Adriatik Grup d.o.o. - Novi Sad

- Aktivno pronalaženje novih kupaca i pregovaranje komercijalnih uslova.
- Rast prodaje na dodeljenoj teritoriji za 45% u prve dve godine.
- Analiza tržišta i predlaganje promotivnih aktivnosti koje su povećale obim narudžbina.

OBRAZOVANJE

Master ekonomista

10/2014 – 09/2016

Ekonomski fakultet, Univerzitet u Novom Sadu - Novi Sad

- Smer: Marketing.
- Master rad na temu razvoja strategije nastupa na novim tržištima.

Diplomirani ekonomista

10/2010 – 09/2014

Ekonomski fakultet, Univerzitet u Novom Sadu - Novi Sad

- Usmerenje ka trgovini i prodajnom menadžmentu.

VEŠTINE

PRODAJA

B2B prodaja · Napredno | **Pregovaranje** · Napredno | **Klijenti** · Napredno

ALATI

CRM · Srednji nivo | **Tržište** · Napredno | **Izveštavanje** · Napredno

JEZICI

Engleski (C1) · **Nemački** (B2) · **Srpski** (Maternji jezik)